

読み取り端末もケータイで！飲食店や商店街単位の共通ポイントに特化

クークー「モバイルポイントシステム」

モバイル会員証の2次元コードを、店員のカメラ付き携帯電話で読み取るというユニークな方式をとるのが、クークーの「モバイルポイントシステム」である。

同社は、数多くの商店会にポータルサイトを提供しながら、IT技術を活用したマーケティングでコンサルティングにあたってきた。この実績を生かして、地域を面でカバーするというのが同社のポイントサービスの基本的な戦略である。店

舗がカメラ付き携帯電話を読み取り端末代わりに使うアイデアも、店舗のオーナー間にある温度差を乗り越えるために、徹底的にコストを切り下げる必要があることからの発案であった。

店舗の携帯電話はコードをスキャンし、埋め込まれている氏名や生年月日やメールアドレスといった来店者の基本情報を取り出す。スタッフが購入金額や付与するポイント数を入力してから、ASP方式で提供されているポイントサービスサーバに接続し、ログを蓄積するというもの。同社がポータルサイト開発を受託している商店街に対してなら、初期のカスタマイズ費用に10~30万円程度、以後の維持経費として1店舗あたり月額1,000円ほどのオプション料金だけで、モバイル会員証用のシステムを提供している。

2004年末には大阪府の駒川商店街で本

格導向、今年4月からはやはり大阪市の「あべのベルク商店街」(約130店)の約30店舗がQRコード会員証を利用している。どちらもおよそ半数がモバイル会員証を利用。顧客の年齢層もあり、印刷カードとの併用は避けられないが、しだいにモバイル利用が増えると同社では見ていく。

同社ではこのほかに、不正な反復利用を防ぐワンタイム方式のモバイルクーポンの発行システムを開発し、QRコードの浸透を狙う。特に力を入れている飲食店への対応では、予約受付システムを開発し、オプション提供を準備する。さらに飲食店経営コンサル業大手の「コロンブスのたまご」が、すでに加盟店をはじめている全国飲食店共通モバイルポイントサービスでも、システム開発を受託している。



▲2次元コードの読み取りにも携帯電話を利用する