

商店街の総合サイトを展開



クークー代表
鎌塚大典さん



する国内最大規模の商店街ボーネームページを対象としたホームページ作成のため、収益を出すまでには至らなかった。そこで企画書を兵庫県のベンチャーサポート制度に応募したところ、倍率が百倍を超える難関ながら採用。支援金四百九十万円を得て九九年に会社を設立した。同年十二月には神戸市内にホームページを全国に広げ、他社に無いコンテンツの確立が当面の目標。「今は先

商店街を対象にホームページを構築。二十九年に京阪神地区の

一九九九年に京阪神地区の
といい、八人の社員を指揮す
設立した。同年十二月には神
毎日だ。

全国拡大狙い まず先行投資

知名度も高まってきた。
たゞ、事業の

「ネットビジネスは中身のあるコンテンツ(情報の内容)がなければ成功しない」と指摘。「泥臭い営業が持ち味」

の無料作成サービスを始めた。文章や写真による店舗紹介に加え、印刷すれば店頭で使える電子割引クーポンも付く。本業に追われる商店主からのニーズは高く、商店街のホームページを網羅したサイト「サイバーシティ」は百十四商店街、約六千店を掲載。すると同時に、自らも一日に四、五カ所の商店街を訪ねる。

流通科学大学大学院で経営学を専攻していた一九八八年、インターネットと出会い、マーケティングで「情報は集まってこそ価値が出る」と感じた。企業向けの地域マーケティングビジネスに生かせないかと考えた。後に共同経営者となる友人と天理の喫煙室で雑談しながら、個人商店といふ。

予想以上の評判で「情報は集まってこそ価値が出る」と実感。企業向けの地域マーケティング情報も得られるサイバーシティ構想を思い立った

かまつか・ひろふみ 1974年和歌山県生まれ。92年和歌山県立田辺高校卒、93年に流通科学大学商学部入学。99年同大学大学院卒、友人と「クークー」(神戸市)を設立。